



Kunnossapitosopimus Talvivaaran kaivoksen kanssa tuo Raaheen isoja potilaita ja paljon työtä, Pekka Miilukangas kertoo. Kuva: Tuulikki Nousiainen

Yhä rankempiin olosuhteisiin

TERÄKSET Grillioskin kokoinen kaivokoneen kauha odottelee konepajan lattialla vuoroaan. Sen kynnet ovat kuluneet ranskassa kaivostyössä.

TUULIKKI NOUSIAINEN

Huonokuntoinen potilas on tuotu Raaheen Miilukankaalle Sotkamon Talvivaarasta.

– Lähes kaikki Suomen kaivokset ovat asiakkaitamme joko suoraan tai välillisesti alihankkijoittensa kautta. Kaivosala haukkaa jo neljänneksen Miiluxin tuotannosta, toimitusjohtaja **Pekka Miilukangas** kertoo.

Samalla kun Miilux valtaa kaivosmarkkinoita, se tuo konepajatoita Miilukangas Ky:n konepajalle. Miiluxilla tuotetaan terästäkin kovempaa terästä. Sitä syntyy, kun teräs karkaistaan. Karkaistulla teräksellä on tämän päivän maailmassa yhä enemmän kysyntää. Sitä tarvitaan erikoisen koviin olosuhteisiin, kuten juuri maanrakennusalalle. Tässä yhteydessä puhutaan kulutusteräksistä.

Suojausteräksset ovat oma lukunsa. Luotien ja räjähteiden kestäviä teräksiä ovat perinteisesti tarvinneet armeijat, mutta siviilipuolella suojarakenteiden tarve kasvaa koko ajan.

– Käyttökohteista ei kannata puhua kovin yksityiskohtaisesti, Pekka Miilu-

kangas huomauttaa.

Miiluxin suojausteräksset ovat saaneet edustavan mannekiinin. Se on miinalaiva Pohjanmaa, Suomen Merivoimien lippulaiva.

– Ennen kuin Pohjanmaa pääsi lähtemään operaatio Atalantaan Adenin lahdelle, siihen tarvittiin tiettyjä suojarakenteita. Homma hoidettiin nopealla aikataululla. Nykyisin meillä on lupa käyttää Pohjanmaan nimeä markkinoinnissamme.

”Nopean aikataulun hommat” ovat Miiluxin kilpailuvaltti kulutus- ja suojausteräksien markkinoilla, joilla kilpailu on kiivasta.

– Tarjouksista 90 prosenttia lähtee saman päivän aikana ja loput viimeistään seuraavana päivänä. Myös

toimitusajat ovat lyhyet. Pikatoimitukset ovat perillä kotimaassa viimeistään kahdessa vuorokaudessa, Itämeren alueelle viikossa ja vientimaihinkin kahdessa viikossa.

Miinalaiva toimii hyvänä esimerkkinä myös siitä, että teräsrakenteet räätälöidään asiakaskohtaisesti.

– Me valmistamme omilla tuotemerkeillä valmiita tuotteita sekä kulutus- että suojausteräksistä, Pekka Miilukangas tiivistää nykyisen liikeidean.

Kasvanut kysyntä ja teräksien korkeampi jalostusaste ovat vaatineet ison investoinnin. Miiluxilla on juuri valmistunut 600 neliön laajennus. Vuonna 2000 alkanut toiminnan aikana tar-

vittiin lisätiloja jo kolmatta kertaa.

– Kun aloitimme, meillä oli 500 neliötä. Viimeisen laajennuksen jälkeen tilaa on 4 300 neliötä.

Työntekijöiden määrä on kasvanut kolmesta yli neljäänkymmeneen. Liikevaihto on ponkaissut reilusta puolesta miljoonasta kahteenkymmeneen miljoonaa euroon. Koneisiin ja rakennuksiin on investoitu puolentoista vuoden aikana yli kaksi miljoonaa, sillä karkaisulaitos on muutunut valmiiksi Kulutus- ja Suojausteräskeskukseksi.

– Jotta tuotannon logistinen virtaus olisi mahdollisimman tehokasta, investointi omaan valmistukseen on ollut välttämätöntä, toimitusjohtaja perustelee.